

CONVENZIONE PER IL SERVIZIO DI CONSULENZA ED ASSISTENZA LEGALE CONTINUATIVA ALLE IMPRESE



L'Avvocato Gian Filippo Catarsi, nel rispetto delle vigenti **tariffe professionali** e del **Codice deontologico forense**, mette a disposizione dei suoi clienti, relativamente alle materie di propria competenza, la possibilità di stipulare **una convenzione-base per imprese, per il servizio di consulenza e assistenza legale continuativa, con costi contenuti e chiari.**

Una corretta gestione degli aspetti legali può spesso essere idonea a **prevenire**, e dunque a scongiurare, l'insorgere di futuri problemi legali.

Attraverso il servizio, l'impresa cliente potrà usufruire, nella sostanza, di un **ufficio legale in outsourcing** il quale si occuperà di tutte le questioni legali, nei limiti sotto indicati.

L'attività di **consulenza e assistenza legale stragiudiziale** svolta tramite l'apposita **convenzione** tra lo Studio e il cliente, consente un'assistenza continua con riferimento alle varie problematiche giuridiche che possono interessare quest'ultimo.



La convenzione ha una **durata annuale** e comporta l'instaurarsi di un rapporto continuativo di consulenza e assistenza nelle **materie di competenza**. L'attività professionale viene pertanto prestata nel periodo di durata dell'accordo senza limitazioni o condizioni.

L'attività viene prestata sia tramite e-mail, fax e telefono, sia mediante incontri periodici anche presso la sede del cliente, ove possibile.

L'esperienza dello studio ha visto costantemente premiata la collaborazione stretta e continua con l'azienda.

La previsione di un *forfait* per le spese di consulenza e assistenza, inoltre, consente un'indubbia convenienza economica rispetto alla tariffa professionale applicabile alle singole richieste.

Una simile forma di prestazione dell'attività professionale, con particolare riferimento alle **imprese**, permette di affrontare i problemi al loro sorgere prevenendone la fase "patologica" e i relativi costi.

La **convenzione-base**, di durata annuale e rinnovabile, prevede un **costo mensile minimo di 500,00 euro** (Iva e cpa esclusi), oltre rimborso spese sostenute e documentate, e comprende le seguenti attività:

- recupero crediti stragiudiziale
- consulenze legali via e-mail, telefono, fax o posta

- redazione lettere
- redazione contratti e assistenza nella loro stipulazione
- incontri presso la sede del cliente
- aggiornamenti normativi e giurisprudenziali
- consulenza in materia di diritto societario e dell'impresa
- rapporti con le Assicurazioni e le Banche
- assistenza nella composizione stragiudiziale di vertenze insorte al fine di evitare dispendiosi contenziosi
- consulenza in ordine alla opportunità di avviare procedure giudiziarie
- assistenza stragiudiziale per pratiche amministrative, di risarcimento, rimborsi, opposizioni ecc.
- assistenza al contenzioso

Spetterà in ogni caso al professionista il diritto di percepire gli onorari stragiudiziali o giudiziali eventualmente riconosciuti e corrisposti in via bonaria dalla controparte.

Può essere in ogni caso richiesta l'elaborazione di **convenzioni personalizzate**, a seconda delle esigenze specifiche del singolo cliente.

L'attività professionale in ambito **giudiziale** e **stragiudiziale** viene prestata con riferimento, a titolo esemplificativo, alle seguenti principali materie, alcune delle quali oggetto anche di eventi formativi cui si è partecipato:



Diritto Civile e Commerciale **Diritto Internazionale Privato**

- Diritto dei consumatori
- Persone, famiglia e successioni
- Separazione consensuale e giudiziale
- Divorzio congiunto e giudiziale
- Matrimonio tra italiani e stranieri
- Convivenze
- Proprietà e diritti reali
- Condominio e Locazioni
- Obbligazioni e contratti
- Infortunistica stradale
- Impresa e società
- Diritto del lavoro
- Diritto d'autore
- Diritto industriale (marchi, brevetti, concorrenza sleale...)
- Recupero crediti
- Risarcimento danni
- Immigrazione

Diritto Penale

- Difesa in procedimenti penali
- Redazione di pareri, querele...
- Costituzione di parte civile

Illeciti Amministrativi (L. 689/1981)

- Codice della Strada
- Redazione memorie, ricorsi...

Alcune delle materie elencate sono state oggetto di **specifici approfondimenti** da parte dell'Avv. Gian Filippo Catarsi.

QUALI SONO I VANTAGGI DI UNA CONVENZIONE



E' ormai di dominio pubblico la situazione d'impasse in cui si trova la Giustizia nel nostro Paese, situazione maggiormente avvertita nei Tribunali delle principali città italiane, che sono oberati da una moltitudine di procedimenti pendenti.

Tutti, infatti, conosciamo gli anni di attesa necessari per ottenere una sentenza.

Nel 2019 i procedimenti pendenti in Italia sono stati circa 9 milioni ed il nostro Stato detiene il triste primato del più alto numero di condanne inflitte dalla Corte Europea dei Diritti di Strasburgo su ricorso dei cittadini: 1648 solo nel periodo 1999-2006, per eccessiva durata dei processi.

E' con una simile realtà che deve oggi fare i conti anche l'Impresa!

Pensare di rivolgersi al Tribunale per ottenere "GIUSTIZIA" e recuperare, ad esempio, in tempi ragionevoli un credito è, in tale contesto, a dir poco utopistico.

Tempi lunghi, costi elevati, difficoltà di esecuzione della faticosa sentenza sono tutte circostanze che dovrebbero indurre l'Impresa a percorrere la strada giudiziaria soltanto come *estrema ratio*.

GESTIONI INADEGUATE

Per evitare il giudizio, occorre prevenire l'incardinarsi di situazioni patologiche irreversibili. E per attuare tale prevenzione, l'Impresa dovrebbe evitare di gestire in assoluta autonomia ogni situazione, avvalendosi delle competenze

degli ESPERTI ...

L'unico esperto in grado di muoversi con competenza in quest'ambito è certamente l'Avvocato, il quale è il difensore per antonomasia degli interessi dei soggetti in campo giuridico. Lo sanno bene le imprese di rilevanti dimensioni, le quali tutte, al loro interno, si avvalgono di un ufficio legale cui è demandato il compito di assisterle.

Trattative, accordi precontrattuali, stesura di contratti, lettere, diffide, transazioni, la conoscenza di norme e regolamenti costituiscono le basi su cui edificare l'attività d'Impresa e quanto più saranno solide tali basi, tanto più solida e inattaccabile sarà l'Impresa stessa. Tuttavia troppo

spesso questo presupposto -essenziale per un corretto e sano svolgimento della vita imprenditoriale- viene sottovalutato, superficialmente improvvisato ed affidato a mani incompetenti.

LA SOLUZIONE



Istituzionalmente preposto ad operare nel campo della giustizia, l'Avvocato è infatti anche l'unico soggetto che saprà assistervi in tutte le fasi della Vs. attività imprenditoriale, in modo da evitare o ridurre al minimo il ricorso al Tribunale, con risparmio di costi, di tempo ed energie.

Egli conosce le norme giuridiche e può venire in aiuto di coloro che hanno necessità di rivolgersi alla Giustizia.

Il legale viene solitamente interessato alle vicende aziendali solo nella fase marginale, finale, spesso ormai compromessa.

Il mio studio intende proporvi un servizio strutturato in un prodotto tri-fasico, che si articola idealmente con la seguente tempistica:

ANALISI PREVENTIVA per un contratto più consapevole.

L'impresa necessita di assistenza già nella fase precontrattuale.

Il contratto richiede un'attenta analisi del suo contenuto giuridico, oltre che economico, già in fase preventiva: in sede di trattative e costruzione in genere del building contrattuale,

per **evitare di accorgersi, quando ormai è troppo tardi**

- ◆ di aver assunto impegni troppo vincolanti
- ◆ aver lasciato aperti troppi varchi all'inadempimento del partner

PER UNA PROFESSIONALITÀ CONSAPEVOLE

La premura di concludere l'affare, di siglare subito l'accordo, non consente la necessaria verifica tecnico-giuridica dell'assetto di interessi che si va a sottoscrivere, né del "frame", della forma e dell'impostazione strutturale, a tutto detrimento dell'organizzazione e dei costi d'impresa.

Pertanto non sempre la visione aziendalistica e quella legale coincidono;

il timore di rendere le condizioni contrattuali troppo rigide e poco "appetibili" per la controparte, fa propendere per un testo meno rigoroso ma più "digeribile" per il partner.

Il mio Studio, ben consapevole dell'essenzialità della *customer-satisfaction*, quale finalità paritetica alla produzione dell'utile aziendale, propone un percorso più attento e consapevole per l'Azienda, fornendo un'assistenza guidata nell'iter di formazione contrattuale.

Nel coniugare i due aspetti – economico e legale – oggi indissolubilmente connessi, consiste la mia professionalità.



Il mio Studio, dopo aver contribuito a predisporre l'accordo di vostro interesse, provvederà ad indirizzare l'Azienda verso il comportamento più congruo nella fase attuativa del contratto, così da tenerla al riparo da possibili **inadempienze e penalità**.

Parimenti valuterà preventivamente tutti i sintomi di “sviamento” della controparte, per l'immediato **riequilibrio del rapporto**.

Questo sistema di assistenza-consulenza preventiva e permanente consente di ottenere un ampio spettro di vantaggi:

- ◆ l'Azienda vivrà una ridotta tensione nelle relazioni con il partner contrattuale
- ◆ conoscerà fin dall'inizio i referenti esterni ed interni che svolgeranno la consulenza permanentemente e per l'intera durata del rapporto in essere
- ◆ non sarà costretta a far fronte a spese legali per ogni singolo intervento

MINORI COSTI, MAGGIORE SERENITA', TOTALE PROFESSIONALITA'

GESTIONE DEL PRECONTENZIOSO



Il rapporto può presentare una fase patologica che, nel suo aspetto più grave, può sfociare in un contenzioso giudiziario.

CONSUETUDINI DANNOSE

La gestione di tale fase, che potremmo chiamare precontenziosa, è estremamente delicata, perché, se non adeguatamente gestita, rischia di pregiudicare la posizione della “parte che ha ragione”.

Purtroppo è prassi imprenditoriale lasciare che questioni che richiedono specifiche competenze giuridiche (quali diffide, lettere anticipatorie, chiarimenti a verbale, dichiarazioni di scienza), vengano trattate da soggetti non specificamente giuristi, o se tali non con sufficiente esperienza giudiziaria, mentre il ricorso al legale si attua solo nella fase prettamente giudiziale.

Il legale si troverà dunque ad affrontare il giudizio con una documentazione probatoria malamente precostituita, frammentaria e disarticolata, spesso materialmente dislocata in più luoghi e

predisposta da chi non è abituato al contraddittorio giudiziario, non è portato a ragionare in “un’ottica giudiziale”, a totale danno di una strutturata ed efficace azione di tutela dell’Azienda, con l’effetto – certamente non secondario – del moltiplicarsi dei costi, oltre alla ricaduta sull’esito della vertenza.

Chi ha materialmente “costruito” il contratto, ha conosciuto la controparte sin dalla fase progettuale, ha predisposto la documentazione relativa alla gestione di quel contratto,

costituisce un plusvalore per l’Azienda

ADR – Alternative Dispute Solutions

Sono favorite soluzioni delle controversie alternative a quelle giudiziarie, tentando vie di bonario componimento – anche presso le vostre sedi – nelle dispute insorte o insorgende.

All’occorrenza predispongo **piani conciliativi o transattivi** da sottoporre ai vostri partner commerciali, disincentivando il ricorso alla giustizia ordinaria.

Non è nostro interesse “andare in causa” in un sistema come quello vigente, occorre però che tali clausole siano predisposte già in contratto per essere all’occorrenza attivate e che siano redatte nelle forme più opportune.

INTERESSI COINCIDENTI



I miei interessi coincidono con i vostri

A conclusione del prospetto sintetico relativo alla nostra visione della gestione economico-legale di un’Azienda, Vi sottopongo, quale check-list operativa, alcuni problemi che ho rintracciato nella mia esperienza professionale:

- ◆contratti che si sono rivelati incompleti, configgenti o non rappresentativi dei vostri interessi
- ◆difficoltà di dimostrare l’esistenza di operazioni o di accordi verbali
- ◆difficoltà nel gestire l’iter contrattuale in ottemperanza alle obbligazioni in esso contenute
- ◆difficoltà nel gestire le inadempienze in termini di scadenze, ritardi e deficit qualitativi
- ◆difficoltà nel reperire documentazione probatoria
- ◆ritardi nell’ottenere soluzioni e pareri in ordine alla condotta da tenere in situazioni di emergenza

◆ insoddisfazione verso l'iter processuale intrapreso per definire il contenzioso in atto



Se tra queste ipotesi, meramente esemplificative, rintracciate situazioni a Voi comuni, Vi offro soluzioni alternative di gestione.

Qualora ne abbiate altre, mi rendo disponibile ad analizzarle con Voi.

Resto a Vs. completa disposizione per ogni ulteriore chiarimento.

Cordiali saluti e buon lavoro.

Avv. Gian Filippo Catarsi



STUDIO LEGALE

Avv. Gian Filippo Catarsi

(Patrocinante dinanzi la Suprema Corte di Cassazione)

57128 Livorno (LI) – Via del Sasso Rosso, 19

Tel./Fax +39 0586 692369

56126 Pisa (PI) – Via Santa Maria, 102

Tel./Fax +39 050 555859

Cell. + 39 348 9834270

***e-mail:* gianfilippo.catarsi@fastwebnet.it**

***P.E.C.:* gianfilippocatarsi@pec.ordineavvocatilivorno.it**